

Téléprospecteur - CDI

LoungeUp - Paris (75010)

CDI Temps plein : du lundi au vendredi – 9h30-17h30

Expérience exigée : 1 an de téléprospection

Présentation de l'entreprise :

LoungeUp est une start-up française basée à Paris proposant une suite de produits digitaux (app, emailing, sms, crm, etc.) à destination de l'industrie hôtelière. Elle permet aux hébergeurs de simplifier le séjour de leurs clients (checkin, réservation de services, chat avec l'hôtel, recommandations touristiques, etc.) tout en récoltant des données client très utiles pour eux. L'entreprise a 5 ans, est rentable et est en forte croissance (plus de 1 700 hôtels déjà utilisateurs du service).

Pour plus d'informations sur nos activités, vous pouvez consulter le site web suivant : <http://www.loungeup.com>.

Descriptif du Poste :

Au sein d'une entreprise jeune et dynamique, dans un environnement de travail agréable, vous intégrerez l'équipe commerciale de LoungeUp. Après une formation sur notre secteur d'activité, votre mission principale sera de réaliser des opérations de prises de rendez-vous auprès de nos cibles de prospects comme les directeurs d'hôtels.

À ce titre, vous :

- Faites de la détection de projets en analysant les besoins et attentes de nos prospects
- Prenez des rendez-vous qualifiés pour notre force commerciale terrain
- Mettez à jour nos bases de données et notre outil de CRM

Garant de notre image, vous intervenez dans le respect de nos méthodes auxquelles vous serez formé dès votre intégration.



Profil recherché :

Vous avez une expérience réussie de 1 à 2 ans dans la téléprospection B to B.

Vous êtes tenace et persévérant et avez une excellente élocution.

Vous avez le goût du challenge, une capacité de négociation et un esprit d'initiative.

Vous êtes autonome et savez utiliser les différents outils que sont internet et le Pack Office (notamment EXCEL).

Idéalement, vous parlez Espagnol.

Si votre profil correspond à cette offre, postulez en envoyant votre candidature à jobs@loungeup.com.

